



Års- och koncernredovisning 2018

Camanio Care AB

(publ)

Organisationsnummer 556761-0307

Styrelsen och verkställande direktören i Camanio Care AB (publ), organisationsnummer 556761-0307, avger följande årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2018-01-01 – 2018-12-31.

Om inte annat särskilt anges redovisas alla belopp i tusental kronor (SEK). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Innehåll

| | |
|--|-----------|
| VD har ordet..... | 3 |
| Förvaltningsberättelse..... | 5 |
| Smarta lösningar för digital vård och omsorg i hemmet..... | 5 |
| Våra produkter, tjänster och lösningar..... | 7 |
| En växande bolagsgrupp..... | 11 |
| Välståndsteknik – en framtidsbransch | 16 |
| Bolagsstyrning..... | 20 |
| Ägarförhållanden | 20 |
| Årsstämma..... | 20 |
| Styrelse | 21 |
| Företagsledning | 23 |
| Räkenskaper | 24 |
| Resultaträkningar | 24 |
| Balansräkningar | 25 |
| Kassaflödesanalyser | 27 |
| Redovisningsprinciper och noter | 28 |
| Noter..... | 28 |
| Underskrifter | 48 |

VD har ordet

Camanio Care-koncernen erbjuder smarta lösningar för digital vård och omsorg i hemmet. Under 2018 ökade våra totala intäkter med 98 procent till 14,4 miljoner kronor för året. Året avslutades starkt med en tillväxt på 128 procent till 5,1 miljoner kronor för fjärde kvartalet. Detta drevs av en större efterfrågan av våra lösningar och ökad investeringsvilja hos svenska kommuner. Vi är i en uppbyggnadsfas och produktutveckling och kommersiella satsningar ledde till en rörelseförlust på 17,7 miljoner kronor under året.

Vårt uppdrag

Vår vision är att optimera mixen mellan fysisk och digital omsorg. Vi drivs av våra värderingar att säkerhetsställa trygghet, god livskvalitet, värdighet och självständighet för individen samtidigt som vi hjälper vårdorganisationer att arbeta effektivt. Vår ambition är att bli världsledande inom välfärdsteknologi genom att i nära samarbete med vårdorganisationer bidra till deras digitalisering.



Utveckling av vårt produkterbudande

Under året tog vi flera steg för att utveckla och kommersialisera vårt erbjudande. Våra lösningar ökar tillgängligheten, kvaliteten och effektiviteten vid vård eller omsorg i hemmet. Idag erbjuder vi en attraktiv helhetslösning inom välfärdsteknik med produkter och tjänster som Vital Smart Care-plattformen, BikeAround, Bestic och Giraff. Vi kompletterar dessa med utvalda produkter från andra leverantörer, nu senast med digitala terapidjur.

Ett viktigt steg under året var förvärvet av Vital Integration of Scandinavia AB. Genom det kom Vital Smart Care in i vårt utbud, en digital mjukvarubaserad plattform som binder ihop framtida vård- och omsorgstjänster i hemmet och därmed stärker förutsättningarna för alla våra produkter. Men det kommer bli ännu bättre. Genom Vital Smart Care kopplar vi upp våra tjänster och produkter med varandra och till molnet. Det innebär att vi kan samla in data från ett ekosystem av olika sensorer som larm, kameror, lås, spisvakter och kognitiva hjälpmedel. Vi integrerar också data genom Vital Health Hub, en hälsohub, som kopplar ihop medicinsk mätutrustning och sensorer i hemmet för att leverera data in mot vården för patienter med kroniska sjukdomar och kan erbjuda hemsjukvård med ett helt nytt arbetssätt som förbättrar livskvaliteten för patienter och effektivitet för vården. Vi tror på datainsamling för en effektiv och värdig vård och omsorg i hemmet. Det öppnar för nya analyser och affärsmöjligheter med återkommande intäkter där olika tjänster kan erbjudas som prenumeration.

Vi förbereder oss också på 5G (femte generationens mobila nätverk) för uppkopplad välfärdsteknik. 5G kommer lyfta välfärdsteknik till en ny nivå genom att göra uppkopplade produkter och tjänster snabbare och smartare. Därför är vi glada att Vinnova under fjärde kvartalet beslutat att bidra till att finansiera vår vidareutveckling för 5G baserade vårdtjänster.

Kommersialisering

De svenska kommunerna, landstingen och andra organisationer ökar steg för steg acceptansen och investeringstakten i välfärdsteknik. Under året har till exempel kommunerna Kävlinge, Vetlanda, Värnamo, Tomelilla, Botkyrka och Stockholm köpt vår upplevelsecykel BikeAround Screen. Vi har också levererat Giraff till kommuner som Lidingö, Kalix och Hultsfred med flera.

Kommersiellt har vi stärkt oss genom att se till att vi har två ben på vår affärsmodell. Dels vår traditionella intäkt genom försäljning av produkter men sedan förvärvet av Vital har vi också fått en större möjlighet till återkommande intäkter baserat på antal brukare. Det är en mjukvaruplattform som vi erbjuder med en SaaS-modell för att göra den enkel att köpa och ge oss återkommande intäkter.

Vi når också våra kunder på fler sätt. För att öka tillgängligheten driver vi egen e-handel, vilket etablerat sig som en framgångsrik försäljningskanal framförallt för våra digitala terapidjur och för merförsäljning till befintliga kunder.

Vi har global räckvidd genom dotterbolag i USA och distributörer i Asien, Mellanöstern, Hongkong, Australien och i ett 10-tal europeiska länder.

Mångdubbla omsättningen under de närmaste åren

Camanio Care-koncernen har en drivande roll inom digitaliseringen av omsorg och vård i hemmet. Vi har ett ledande produktutbud med internationellt konkurrenskraftiga lösningar och genomför nu en kommersialisering.

Mot bakgrund av detta gör styrelsen bedömningen att bolaget är rätt positionerat för att mångdubbla omsättningen under de närmaste åren. Vi står inför en mycket intressant resa. Bedömningen bygger på att vårdorganisationer fortsätter att öka satsningarna på välfärdsteknik och naturligtvis att vi fortsätter investera i ett konkurrenskraftigt produkt- och tjänsteutbud.

Jag vill avslutningsvis tacka kunderna för era affärer, medarbetarna för era insatser och aktieägarna för ert förtroende.

Catharina Borgenstierna

VD Camanio Care AB (publ)

Förvaltningsberättelse

Smarta lösningar för digital vård och omsorg i hemmet

Camanio Care AB (publ) är ett välfärdsteknikbolag som utvecklar smarta lösningar för digital vård och omsorg i hemmet med individen i fokus. Bolaget erbjuder digitala tjänsteplattformar, produkter och tjänster såsom Vital Smart Care, ICE, BikeAround, Bestic och Giraff. Genom att optimera mixen av fysisk och digital vård arbetar Camanio Care AB (publ) för att stödja människors grundläggande behov och öka frihet, effektivitet och kvalitet inom vård och omsorg. Camanio Care AB (publ) har sitt huvudkontor i Nacka, dotterbolaget Camanio Care Inc. i USA, samt distributörer i Asien, Mellanöstern, Hongkong, Australien och i ett 10-tal europeiska länder.

Camanio Cares tjänster och produkter marknadsförs och säljs globalt till offentlig och privat sektor på marknaden för välfärdsteknik. Bolagets kunder utgörs i dagsläget främst av organisationer verksamma inom vård och omsorg, såsom:

- Äldreboenden
- Hemtjänstorganisationer
- Hjälpmedelsverksamheter
- Rehabiliteringsverksamheter

Bolaget har sitt säte i Eskilstuna, Sverige.

Camanio Care AB (publ) bildar en koncern tillsammans med sina tre helägda dotterbolag; Vital Integration of Scandinavia AB, Bestic AB och Camanio Care Inc., USA. Vital Integration of Scandinavia AB med organisationsnummer 559026–6002, med ett aktiekapital om 50 000 kr, har säte i Stockholm och förvärvades i juli 2018. Bestic AB med organisationsnummer 556707–2516, har ett aktiekapital om 248 202 kr, har säte i Eskilstuna och förvärvades i oktober 2016. Camanio Care Inc. med kontor i Boston, registrerat i Delaware, registrerades i juli 2013 men har aktiverats för omsättning och kostnader under 2017.

Bolagets aktie är listad på Spotlight Stock Market (tidigare Aktietorget). Sedan den 26 februari är bolaget på Spotlights observationslista på grund av att bolagets kassa är otillräcklig. Bolaget har kommunicerat att kassan bedöms räcka till slutet juni och att bolaget planerar en nyemission under juni månad.

Se www.camanio.com för mer information.

Vision och mission

Med syfte att erbjuda och skapa framtidens vård och omsorg i hemmet drivs vi av våra värderingar för att säkerställa trygghet, god livskvalitet, värdighet och självständighet för individen samtidigt som vi hjälper vårdorganisationer att arbeta effektivt. Genom att optimera mixen av fysisk och digital vård arbetar Camanio Care-koncernen för att stödja människors grundläggande behov och öka frihet, effektivitet och kvalitet inom vård och omsorg.

Vårt uppdrag är att bli världsledande inom välfärdsteknologi genom att erbjuda unika, innovativa och smarta digitala lösningar med utgångspunkt i individens villkor och behov. Detta blir möjligt genom ett nära samarbete med vårdorganisationer för att hitta affärsmodeller, kvalitetssäkrad införandeprocess samt planering av nästa steg i digitaliseringsprocessen.

Affärsmodell

Camanio Care-koncernens affärsmodell går från en tidigare modell med försäljning av produkter och tillhörande serviceavtal till en månatlig prenumerationstjänst av olika digitala vårdtjänster. Skiftet sker i samband med introduktionen av plattformen Vital Smart Care. Fördelen med att övergå till en modell med månatliga intäkter är att vi får en större förutsägbarhet med långsiktiga intäktsflöden genom längre avtal med kommuner, regioner och privata vårdgivare.

Idag sker de främsta affärerna för våra produkter Bestic, Giraff och BikeAround genom försäljning, även om möjligheten att hyra dem också finns. Framöver ska detta förhållande vändas. De digitala vård- och omsorgstjänsterna inom Vital Smart Care säljs däremot redan idag som månatliga prenumerationer, där våra kunder betalar per tjänst, kund och månad. I tjänsteplattformen går det enkelt att starta upp och avsluta tjänster efter behov och önskemål.



Camanio Cares svenska team. Från vänster: Erik Wahlström (utvecklare), Catharina Borgenstierna (VD), Linda Björk (säljchef), Tomas Werelius (CFO), Jasmine Dahlberg (International Sales Manager), Magnus Fröberg (Production Manager), Fennia Carlander (Account Manager), David Rodriguez (CIO), Ann-Louise Lindborg (forskningsingenjör), Al Saad Chowdhury (International Sales Manager), Ellinor Lundgren (marknadskoordinator), Daniel Berlin (CTO), Per Pettersson (kommunikatör).

Våra produkter, tjänster och lösningar

Vital Smart Care

Dagens vård och omsorg står inför några stora utmaningar. I takt med att den äldre befolkningen växer så ökar vårdbehoven, samtidigt som vården får allt svårare att hinna med. För att säkerställa att människors trygghet inte blir lidande i en allt mer ansträngd vårdssituation så krävs nya trygghetslarm som möjliggör larmkedjor som räcker hela vägen fram. Vårdpersonal, vårdtagare och anhöriga ska kunna förlita sig på att larm kommer fram, prioriteras och följs upp – både i hemmet och ute.



Vital Smart Care är en modern, digital välfärdsplattform som stödjer vård- och omsorgsorganisationer att ta sig an utmaningen att med högteknologisk prestanda och innovativa framtidslösningar ta ansvar för individens trygghet. Vi skapar trygghet hemma, trygghet ute och trygghet för vårdpersonalen.

Tjänsteplattformen är grunden som låter utföraren själv skraddarsy de digitala tjänster man vill erbjuda sina vårdtagare. Plattformen ger utföraren total kontroll över de tjänster man erbjuder, och vi ger stöd i processen kring allt ifrån infrastruktur, organisation och tekniska verktyg.

Inom den digitala omsorgen är det viktigt att både användare, utförare och anhöriga får stöd och tillsyn utifrån dennes specifika behov. Vi är anpassade efter GDPR och tar stort ansvar för säkerheten gällande individens integritet och trygghet. Som beställare betalar man enbart för de tjänster man använder, och får en flexibel lösning – för både nuvarande och kommande behov.

Allt fler kommuner byter från analoga till digitala trygghetslarm, och nu är det dags att ta nästa steg mot en digital välfärdsplattform. Vi erbjuder en komplett välfärdstekniklösning för en smidig övergång till en helt digital omsorg.

För att underlätta för kunder finns ett flertal olika färdiga paket för att kunna ta in Vital Smart Care i verksamheten. Trygg Hemma är anpassat för att ge trygghet för den som bor kvar hemma och innehåller bland annat basstation, fallsensor och trygghetslarm. Trygg Ute är ett paket med mobilt trygghetslarm för den som är mer aktiv och vill känna sig trygg även ute på skogspromenader och andra aktiviteter utanför hemmet. Digital Sensortillsyn använder sig av Giraff för att möjliggöra virtuella tillsynsbesök. EVA påminnelsestöd är en tjänst för att erbjuda struktur i vardagen med en kalender och påminnelser för att hålla ordning både på dagliga aktiviteter och sådana nödvändiga saker som medicinintag. Slutligen finns också paket för digital hemsjukvård, som kopplar samman Vital Smart Care med den medicinska routern ICE.

Digital hemsjukvård

860 miljoner människor lider idag av en kronisk sjukdom. Kroniska sjukdomar är långvariga, utvecklas över lång tid och kan ofta inte botas av läkemedel. Kronisk vård fokuserar istället på behandling av symptom genom att anpassa patientens livsstil. Vid mer allvarliga symptom hanteras dessa via den akuta vården. Utan ett proaktivt arbetssätt skapas ekonomiska belastningar på sjukvården och omständligare vård för patienter med kroniska diagnoser.

För att hantera kronisk sjukdom och hälsa över tid, kan patienter behöva använda flertalet medicinska enheter för att mäta och kontrollera värden. Med fler enheter tillkommer även fler plattformar eller program som skapar en omständlig process för patienten med flera steg att fullfölja. För att bemöta utmaningarna inom den kroniska vården krävs ett effektivt och enkelt system som möjliggör smidig kommunikation av medicinska data från patient till vårdgivare.

Camanio Care-koncernen erbjuder en möjlighet att digitalisera hemsjukvården för gruppen multisjuka och sköra äldre samt personer som lever med kronisk sjukdom. En stor del av de här patienterna har möjlighet att genom våra lösningar utföra enkla medicinska mätningar i hemmet och skicka in data till vården. Med våra paket för tre stora grupper; KOL (Kronisk obstruktiv Lungsjukdom), hjärtsviktpatienter samt personer med överviktsbehandling erbjuder vi både medicinska mätinstrument, smidigare hantering av information samt CE-märkt medicinteknisk kommunikation hela vägen. Nya digitala arbetssätt kan dessutom ge ökad trygghet, värdighet och livskvalitet för individen.

Varje paket innehåller 1–2 mätinstrument samt 1 medicinsk router.

Giraff

Giraff är en digital tillsynsrobot som anhöriga, hemtjänst eller sjukvårdspersonal kan använda för att göra virtuella tillsynsbesök hos personer som bor kvar hemma trots regelbundet vårdbehov. Med Giraff använder du dig av en säker uppkoppling och gör besöken på distans. Du rör dig fritt runt i hemmet och kan interagera med Giraffens innehavare med hjälp av ett videosystem. Den du besöker kan själv enkelt tacka ja eller nej till besöket och behöver inga speciella förkunskaper för att hantera Giraffen. Besökaren behöver bara en dator med internetanslutning och lite datorvana. Med Giraff frigör ni tid från kostsamma tillsynsbesök, minskar hemtjänstpersonalens restid och får tryggare vårdtagare och anhöriga.



BikeAround

Viljan att röra på sig, att komma ut och se sig omkring, besöka platser man längtar tillbaka till eller ställen man alltid velat besöka, är mänsklig. Men inte alla har den möjligheten. En av de största utmaningarna inom omsorgen är att kunna erbjuda meningsfulla aktiviteter och bidra till ökad kommunikation med anhöriga och personal. Passivitet och inaktivitet är problematiskt eftersom det i sin tur kan få flera negativa konsekvenser.



BikeAround erbjuder virtuella miljöupplevelser som kan stimulera och motivera användare att träna hjärta och hjärna på ett tryggt och säkert sätt, utan att ens tänka på att de faktiskt tränar. Målet är att bidra till ökad kvalitet i verksamheten både för användaren och personalen och underlätta en fysisk, social, mental och framförallt glädjande aktivering.

BikeAround är tillgänglig i två varianter: BikeAround jDome som ger dig en omslutande visuell upplevelse och BikeAround Screen som ger dig mobilitet och flexibilitet genom anslutning till en platt TV-skärm.

Digitala terapidjur

Digitala terapidjur är ett komplement i vården och ett alternativ till ett levande sällskapsdjur. Terapidjuren syftar till att användas som ett hjälpmedel för personer med demens eller intellektuell funktionsnedsättning. Målsättningen med digitala terapidjur är att berika det dagliga livet genom ökat psykiskt, fysiskt och socialt välbefinnande. Hjälpmedlet kan ge lugn och trygghet och vara ett redskap för ökad interaktion och kommunikation med vårdpersonal och anhöriga.



I dag finns ingen behandling som botar demens, SBU (Statens beredning för medicinsk utvärdering) betonar att forskningen om demenssjukdomar bör fokusera på vård och omvårdnad för att förbättra välbefinnande för personer, som på olika sätt påverkas av sjukdomen. Det gäller såväl den sjuke, anhöriga och vårdpersonal. Alternativa behandlingsformer som t.ex. konst, musik, dans, sång, massage och sällskapsdjur har funnits vara viktiga i vården av personer med demens. Sällskapsdjur kan ge patienter fysisk närhet, uppmärksamhet och någon att bry sig om. Att använda riktiga djur i vården kan dock vara problematiskt och det är här de digitala terapidjuren kommer in i bilden.

Bestic



Bestic är ett äthjälpmedel som möjliggör för personer som tidigare behövt hjälp med ätandet att bli mer självständiga. Personer med neurologiska diagnoser såsom exv. stroke, MS, Parkinson, ALS men även andra grupper med reumatiker, CP-skador, ryggmärgsskadade m.fl. kan bli påverkade så att det blir svårt att använda sin arm eller hand eller får ofrivilliga rörelser. Inom vård- och omsorgsarbetet är därför matning en vanlig insats. Utmaningar och problem som kan uppstå under matning är tidsbrist, brist på inkännande, försvårade samtal och kommunikation under måltiden, upplevelse av mindre värdighet och jämställdhet eller till och med svårigheter att svälja beroende på matningsmetod.

Det finns både medicinska, sociala och organisatoriska fördelar med att kunna äta själv istället för att bli matad. Användare och personal vittnar om att det blir enklare att svälja, mindre hosta och kväljningar, mindre stress, förbättrad kommunikation och självkänsla samt inte minst en ökad värdighet. Bestic är unik som äthjälpmiddel när det gäller design, enkelhet i styrningen och möjligheten att transporteras på enkelt sätt.

Mealtime Quality Index (MQi)

Måltidssituationen är ett komplext område, det är lätt att vissa delar faller bort när många är inblandade. Arbetsterapeuten ska säkerställa att de boende sitter rätt och får tillgång till rätt hjälpmedel, en dietist kan ha ordinerat specialkost samtidigt som flera boende kan ha problem med att tugga och svälja. I allt detta så ska maten se aptitlig ut och måltidsmiljön ska vara tilltalande. Vilka rutiner finns för att upprätthålla detta och efterföljs de av personalen? Vad kan de boende påverka och hur ser de på sin måltidssituation?

MQi – Mealtime Quality Index består av frågor riktade till boende och personal och mäter processkvaliteten inom måltidssituationen baserat på forskning, erfarenheter och svenska samt internationella riktlinjer för kvalitetsindikatorer för måltiden. Det är ett index som ger en unik möjlighet att få reda på hur just din verksamhet ligger till och det ger dig som verksamhetschef möjlighet att ta del av både de boendes och personalens perspektiv på måltidssituationen.



Med Vital Smart Care skapar vi ett ekosystem av uppkopplade produkter, så som digitala trygghetslarm, sensorer och digitala välfärdstekniska lösningar som använder IoT.

En växande bolagsgrupp

Camanio Care-koncernen befinner sig i en tillväxtfas. Under året har moderbolaget förvärvat Vital Integration of Scandinavia AB och har introducerat nya produkter och tjänster i utbudet. I kombination med en växande marknad och att regeringen tillförde medel till offentlig sektor för investeringar i välfärdsteknik, har bolaget sett en stark tillväxt och ökad omsättning.

Forskning och utveckling

Camanio Care-koncernen deltar kontinuerligt i forsknings- och utvecklingsprojekt med olika aktörer. Under året har bolaget bland annat ingått i forskningsprofilen ESS-H på Mälardalens högskola, forskningsprojekt om robotar i äldreården och beviljats forskningsmedel från Vinnova för att utveckla digitala vård- och omsorgslösningar med hjälp av 5G. Löpande forskningsprojekt pågår också i samarbete med ett flertal universitet och andra aktörer runt om i världen. Forskning pågår både för att ta fram nya lösningar och för att utveckla och förbättra befintliga. I dagsläget samarbetar Camanio Care-koncernen med följande aktörer inom forsknings- och utvecklingsprojekt:

- Oxford University, ingenjörsvetenskap
- Universitetet i Milano, datavetenskap
- Eurecat, Kataloniens teknikcentrum, avdelningen för e-hälsa
- Politecnico di Milano, avdelningen för elektroinformation och bioteknik
- University of Plymouth, centrum för robotik och neurala system
- Örebro Universitet, centrum för tillämpade autonoma sensorsystem
- Universitetet i Málaga, automatisering
- Mälardalens högskola, doktorandstudier om användbarhet för äldre
- Kristianstads högskola och Linnéuniversitetet, måltidsteknologi för ett hälsosamt och självständigt liv för äldre
- Swedish ICT Research AB, erfarenhetscentrerad design för äthjälpmedel och robotik
- Västerås kommun, Östersunds kommun och Myndigheten för delaktighet; statlig utredning om tekniskt och IT-baserat stöd förbättrar situationen för personer med reducerad förmåga till beslutsfattande
- Västerås kommun och Myndigheten för delaktighet, projekt för att utvärdera möjligheten att stärka personer med reducerad förmåga till beslutsfattande med hjälp av välfärdsteknik
- Katrineholms kommun och Forskning och utveckling i Sörmland, projekt för att utvärdera om BikeAround jDome kan reducera känslan av ensamhet och stärka gemenskap på äldreboende
- Dreckin University, Australien, strokerekhabilitering med BikeAround jDome
- On With Life Rehabilitation Centre, Iowa, USA; utvärdering för patienter med neurologiska åkommor
- Tokyo tekniska högskola
- Universitetet i Waseda, Japan, institutionen för datavetenskap och kommunikationsteknik

Väsentliga händelser under 2018

- 16 jan Handel med teckningsoptioner serie TO1 2017/2020 inleds
- 23 jan Ökning av antalet aktier i Camanio Care AB (publ)
- 2 feb Camanio Care har fått order från Hörby Kommun på omsorgsroboten Giraff
- 7 feb Camanio Care tecknar nytt distributionsavtal i Kanada
- 12 feb Ökning av antalet aktier i Camanio Care AB (publ)
- 22 feb Camanio Care medlem i SIS standardiseringskommitté för robotik
- 27 mar Camanio Care skriver LOI för strategiskt förvärv inom IoT för tillsyns- och trygghetstjänster
- 9 apr Camanio Care deltar i forskningsprojekt för robotar i äldrevården
- 18 apr Ökning av antalet aktier i Camanio Care AB (publ)
- 18 apr Bestic patent beviljat i Kina
- 20 apr Camanio Care tilldelas priset Rising Star Award 2018
- 23 apr Camanio Care får ny styrelsemedlem
- 18 maj Ökning av antalet aktier i Camanio Care AB (publ)
- 21 maj Camanio Care skriver avtal med Vital Integration
- 30 maj Camanio Care beviljas varumärkesregistrering för Bestic i Kina
- 12 jun Ökning av antalet aktier i Camanio Care AB (publ)
- 2 jul Camanio Care tecknar strategiskt samarbetsavtal med OneCo AS för ökat nordiskt samarbete
- 9 jul Camanio Care skriver avtal med ny distributör för Bestic i Hong Kong
- 11 jul Camanio Care förvärvar Vital Integration
- 23 jul Themtech Company Ltd blir ny distributör för Camanio Care
- 25 jul Återbetalning av konvertibler
- 27 jul Camanio Care expanderar till Dubai i Förenade Arabemiraten
- 7 aug Camanio Care beviljas patent för Bestic i USA
- 13 aug Camanio Care skriver samarbetsavtal med Spring Hills Senior Communities i Florida, USA
- 4 sep Camanio Care skriver avtal med Thumbay Group för distribution i GCC-regionen
- 17 sep Camanio Care skriver distributionsavtal med Flextronics för innovativ e-hälsohub
- 26 sep Camanio Care förbereder för nästa tillväxtfas och kommunicerar beslut om listbyte
- 18 okt Camanio Care genomför företrädesemission
- 25 okt Kävlinge kommun köper Camanio Cares välfärdsteknik
- 6 nov Camanio Care utses till en av topp 10 robotikleverantörer
- 21 nov Camanio Care lanserar nya digitala terapidjur
- 23 nov Camanio Cares emissioner framgångsrikt slutförda
- 13 dec Camanio Care levererar BikeAround till Vetlanda, Värnamo och Botkyrka
- 20 dec Digitala terapidjur en succé

Utveckling under året

Koncernen

Koncernen har under året förvärvat företaget Vital Integration of Scandinavia AB och därmed breddat sitt erbjudande av omsorgstjänster. Under 2018 uppgick de totala intäkterna för koncernen till 14,4 mkr (7,3 mkr). Merparten av försäljningen (12,5 mkr) är hänförlig till försäljning i Sverige. 1,9 mkr avser försäljning till andra länder inom Europa, USA, Australien och Asien.

För att klara den ökade verksamheten har koncernen nyanställt personal och ökat medelantal anställda från fjolårets 12 personer till årets 14 personer. Koncernen är under en uppbyggnadsfas med satsningar på teknikutveckling, räckvidd och personal. Rörelsekostnaderna har belastats med ökade personalkostnader, produktutveckling, marknadsföring och kostnader i samband med integration av Vital med mera. Rörelseresultatet för året uppgick till -17,7 mkr (-16,8 mkr). Resultatet efter skatt blev -19,0 (-16,8) miljoner kronor, delvis på grund av ökade finansiella kostnader.

Vid slutet av året var koncernens egna kapital 3,4 mkr (15,8 mkr). Balansomslutningen var 31,2 (26,0) miljoner kronor och kassan var 2,5 (5,1) miljoner kronor. Vid utgången av 2018 hade bolaget två lån från närstående, 12,0 miljoner kronor till Brighter AB (publ) och 1,0 miljoner kronor till Avacado.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital var -15,8 (-14,4) miljoner kronor, det vill säga något mer negativt än året innan. Kundfordringarna, varulager och kortfristiga fodringar ökade vilket bidrog till att kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -18,8 (-11,4) miljoner kronor.

Moderbolaget

Moderbolagets omsättning uppgick till 10,9 mkr (6,3 mkr), rörelseresultatet till -16,6 mkr (-15,2 mkr) och årets resultat till -18,3 (-15,3) miljoner kronor. Vid slutet av året var moderbolagets egna kapital 7,6 mkr (18,5 mkr). Balansomslutningen var 43,5 (36,5) miljoner kronor och kassan var 1,0 (4,4) miljoner kronor.

Under 2018 har moderbolaget genomfört både kontanta nyemissioner och kvittningsemmissioner samt återbetalt konvertibelt lån. Teckning av aktier via konvertibel har tillfört 1,6 miljoner kronor och nyemission 6,1 miljoner kronor (inklusive ej registrerat aktiekapital). Emissionskostnader var 0,3 miljoner kronor och återbetalningen av aktieägartillskott var 0,7 miljoner kronor.

Camanio Care AB (publ) har tidigare kommunicerat avsikten att inte utnyttja bolagets möjlighet att ställa ut nya konvertibla skuldebrev till European Select Growth Opportunities Fund.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital var -15,2 (-14,6) miljoner kronor, det vill säga något mer negativt än året innan. Kundfordringarna och kortfristiga fodringar ökade vilket bidrog till att kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -20,8 (-12,1) miljoner kronor. Bolaget ökade utestående lån under året.

Förändringar i eget kapital

| Koncernen | | | | | |
|--|--------------|--------------------------------|----------------------------------|--|--------------------------|
| <i>tkr</i> | Aktiekapital | Ej registrerat aktiekapital | Övrigt tillskjutet kapital | Annat eget kapital <i>inkl. årets resultat</i> | Summa eget kapital |
| Belopp vid årets ingång | 3 113 | | 51 134 | -38 478 | 15 769 |
| Tecknade aktier, utnyttjande av konvertibel | 222 | | 1 372 | | 1 594 |
| Nyemission | | 717 | 5 381 | | 6 098 |
| Emissionskostnader, netto e. skatt | | | -329 | | -329 |
| Återbetalning av aktieägartillskott | | | | -742 | -742 |
| Omräkningsdifferenser | | | | -32 | -32 |
| Årets resultat | | | | -18 972 | -18 972 |
| Belopp vid årets utgång | 3 335 | 717 | 57 558 | -58 224 | 3 386 |

| Moderbolaget | | | | | |
|--|---------------------|--------------------------------|--------------------|---------------------|--------------------------|
| <i>tkr</i> | Bundet eget kapital | | Fritt eget kapital | | Summa eget kapital |
| | Aktiekapital | Ej registrerat aktiekapital | Överkursfond | Ansamlad förlust | |
| Belopp vid årets ingång | 3 113 | | 30 645 | -15 275 | 18 483 |
| Omföring av vinstdisposition | | | -15 275 | 15 275 | 0 |
| Tecknade aktier, utnyttjande av konvertibel | 222 | | 1 372 | | 1 594 |
| Nyemission | | 717 | 5 381 | | 6 098 |
| Emissionskostnader, netto e. skatt | | | -329 | | -329 |
| Årets resultat | | | | -18 255 | -18 255 |
| Belopp vid årets utgång | 3 335 | 717 | 21 794 | -18 255 | 7 591 |

Flerårsöversikt

Koncernen

| | tkr | 2018 | 2017 | 2016 *) |
|-----------------------------------|-----|------------|------------|-----------|
| Nettoomsättning | | 11 466 | 6 604 | 3 069 |
| Totala intäkter | | 14 422 | 7 279 | 3 153 |
| Rörelseresultat (EBIT) | | -17 691 | -16 802 | -4 061 |
| Resultat efter finansiella poster | | -19 134 | -16 935 | -4 177 |
| Årets resultat | | -18 972 | -16 784 | -4 131 |
| Kassalikviditet, % | | 94 % | 99 % | 291 % |
| Soliditet, % | | 11 % | 61 % | 76 % |
| Genomsnittligt antal aktier, st | | 16 366 042 | 13 005 259 | 5 755 190 |
| Resultat per aktie, kronor | | -1,16 | -1,29 kr | -0,72 kr |

*) Jämförelsetalen för 2016 avser koncernens resultat under perioden 24/10 – 31/12 2016, då bolaget var en koncern.

Moderbolaget

| | tkr | 2018 | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 |
|-----------------------------------|-----|---------|---------|--------|--------|--------|
| Nettoomsättning | | 10 856 | 6 321 | 2 288 | 2 630 | 1 024 |
| Totala intäkter | | 13 794 | 6 996 | 2 305 | 2 759 | 2 304 |
| Rörelseresultat (EBIT) | | -16 620 | -15 155 | -2 845 | -2 811 | -2 020 |
| Resultat efter finansiella poster | | -18 255 | -15 241 | -2 933 | -2 904 | -2 095 |
| Kassalikviditet, % | | 107% | 102% | 374% | 151% | 102% |
| Soliditet, % | | 17% | 51% | 86% | 26% | 30% |

Styrelsens förslag till resultatdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel i kronor:

| | |
|---|-------------|
| Från föregående år balanserade vinstmedel | 15 370 470 |
| Överkurs från emissioner under året | 6 423 198 |
| Årets förlust | -18 255 320 |
| Vinstmedel till förfogande | 3 538 348 |

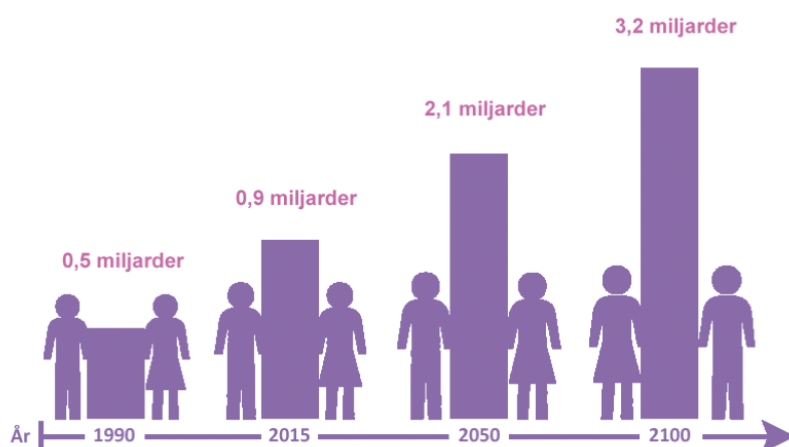
Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att 3 538 348 kr balanseras i ny räkning.

Beträffande bolagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalys och noter.

Välfärdsteknik – en framtidsbransch

Stora delar av världen, däribland Sverige och Europa, har en åldrande befolkning. För 100 år sedan karakteriserades befolkningen i Sverige av många unga och få äldre. Men i takt med att vi lever längre och föder färre barn ser åldersstrukturen idag helt annorlunda ut. Enligt Statistiska centralbyråns befolkningsprognos¹ kommer Sveriges befolkning att öka med omkring en tredjedel fram till 2060. Detta är dock inte enbart en utmaning för Sverige utan en global utmaning. I världen sker den största befolkningsökningen i åldersklassen 65 och äldre, vilken väntas öka med 1,3 miljarder fram till år 2060. Den åldrande befolkningen är en av de största sociala och ekonomiska utmaningarna i hela västvärlden och påverkar hela samhället.

Förväntat antal personer över 60 år globalt



Källa: United nations Department of Public Information 2015

Vårdbehovet, inte minst inom äldreomsorgen, ökar stort i takt med att befolkningen växer och blir äldre². Eftersom äldre har andra vårdbehov, kommer också vård- och omsorgssystemen behöva anpassas så att de fortsatt kan erbjuda god vård och vara finansiellt hållbara. En viktig pusselbit i den anpassningen som kommer ske av omsorgsorganisationerna är tillämpningen av tekniska lösningar som underlättar ett värdigt och självständigt liv. Idag finns tekniken och behovet, utmaningen är implementering av de produkter som finns och utveckling av ett fullvärdigt ekosystem av produkter som enkelt kan användas.

¹ <https://www.scb.se/hitta-statistik/statistik-efter-amne/befolkning/befolkningsframskrivningar/befolkningsframskrivningar/>

² World Population Ageing: 1950-2050, United Nations Population Division, 2002.

Marknadsmöjligheter

Camanio Care-koncernen ser stora möjligheter att växa framöver. Framför allt beror detta på att allt fler välfärdsorganisationer väljer att satsa på digitala lösningar för vård och omsorg, i hemmet och i viss mån även på särskilda boenden. Under 2016 såg marknaden för digital vård och omsorg i hemmet en tillväxt på 44 procent.³ Vision e-hälsa 2025 som antagits av Sveriges kommuner och landsting säger att år 2025 ska Sverige vara bäst i världen på att använda digitaliseringens och e-hälsans möjligheter. Med hjälp av e-hälsa ska individen vara i centrum, verksamheter få hjälp att utvecklas och vården och omsorgen ska vara jämlik, effektiv, tillgänglig och säker.⁴ Detta kommer givetvis att ytterligare öka tillväxten på detta område. Tack vare vårt produktutbud, som genom förvärv, utvecklingsprojekt och samarbeten utökas och utvecklas, ser vi hur Camanio Care-koncernen är väl positionerad för att kunna fylla de behov som aktörerna på denna marknad har under de kommande åren.

Satsningarna på 5G som görs av samhället och där Camanio Care-koncernen inom ramen för vissa projekt tar aktiv del bidrar också till en positiv utveckling för marknaden. Digitala lösningar för vård och omsorg i hemmet kräver fungerande uppkoppling för att IoT-lösningarna ska fungera. Detta är särskilt viktigt i de områden som är glest befolkade och där avstånden är långa, sådana områden där Camanio Care-koncernens lösningar har potential att göra stor nytta för vård- och omsorgsorganisationer. 5G-utvecklingen är en viktig pusselbit i den framgången.

I många fall efterfrågas helhetslösningar, lösningar som enkelt kan anslutas till befintlig infrastruktur eller lösningar som kan byggas ut leverantörsberoende. Genom satsningen på Vital Smart Care som plattform, med en öppen lösning som tillåter olika tjänster att anslutas såväl via Camanio Care-koncernen som från andra leverantörer, finns stora möjligheter att vinna allt fler upphandlingar i takt med att välfärdstekniken integreras i verksamheten och flera olika lösningar behöver kommunicera med varandra.

För att förenkla för kunderna har Camanio Care påbörjat arbetet med att skapa paketlösningar för de vanligaste behoven hos vård- och omsorgsorganisationer och för deras brukare. Detta arbete fortskrider kontinuerligt och kommer att vara en viktig pusselbit i att göra vårt erbjudande tillgängligt, begripligt och enkelt att investera i för våra kunder.

Mot bakgrund av detta gör styrelsen bedömningen att bolaget är rätt positionerat för att mångdubbla omsättningen under de närmaste åren. Vi står inför en mycket intressant resa. Bedömningen bygger på att vårdorganisationer fortsätter att öka satsningarna på välfärdsteknik och naturligtvis att vi fortsätter investera i ett konkurrenskraftigt produkt- och tjänsteutbud.

³ Beaton, T. (2017, February 13). 7.1M Patients Use Remote Monitoring, Connected Medical Devices: Remote Monitoring News. Läst 7 juli, 2017, via mHealth Intelligence: <https://mhealthintelligence.com/news/7.1m-patients-use-remote-monitoring-connected-medical-devices>

⁴ Vision e-hälsa 2025, läst 18 mars 2019: <https://ehalsa2025.se>

Risikfaktorer

Allmänt

Camanio Care-koncernens verksamhet påverkas av en rad olika faktorer varav vissa ligger inom bolagets kontroll medan andra ligger utanför. Den följande beskrivningen av riskfaktorer gör inte anspråk på fullständighet, inte heller är riskerna rangordnade efter grad av betydelse.

Ytterligare risker som för närvarande inte är kända för bolaget kan få väsentlig betydelse för bolagets verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas enskilt utan att en samlad utvärdering av övrig information tillsammans med en allmän omvärldsbedömning görs.

För ett vård- och IT-inriktat bolag som Camanio Care påverkas verksamheten av bland annat verksamhetsrelaterade risker, marknadsrelaterade risker samt finansiella och politiska risker.

Verksamhetsrelaterade risker utgörs exempelvis av projektrisker, konkurrens, rekrytering, större kunders utveckling samt kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturförändringar. Finansiella och politiska risker inkluderar valuta- och ränteförändringar samt förändringar av lagar och skatter. Det förekommer inga legala tvister i bolaget vid tidpunkten för årsredovisningens undertecknande.

Bolaget

Operationella risker

Camanio Care är starkt beroende av välutbildade personer kunniga på olika områden. Bolaget har idag personer som fyller bolagets högt ställda krav, men måste rekrytera flertalet personer under de kommande åren. Problem med rekryteringsprocessen kan ses som en risk då det kan fördröja bolagets utveckling.

Finansiella risker

På kort sikt krävs kapitaltillskott innan slutet av juni 2019 för att säkra likviditeten. Kassen beräknas räcka för att finansiera verksamheten juni månad ut. En nyemission är planerad att genomföras innan dess för att säkra likvida medel till verksamheten. För närvarande arbetar styrelsen med att få tillgång till nytt kapital, men om inte denna nyemission eller någon annan form av finansiering blir av så riskeras bolagets fortsatta drift. Vid slutet av 2018 uppgick koncernens långfristiga skulder till 12,6 miljoner kronor och vissa av tillgångarna var pantsatta. Det finns en risk för att skuldsättningen i förhållande till balansomslutningen negativt påverkar förmågan att attrahera nytt kapital. Koncerner som ska växa snabbt likt Camanio Care riskerar alltid att likviditeten begränsar utvecklingshastigheten.

På längre sikt kommer bolaget därför sannolikt vara i behov av ytterligare kapitalinjektioner. Eventuella problem med detta riskerar därför att begränsa möjligheterna till en snabb utveckling.

Marknadsrisker

Även om det i dagens samhälle och kommande år finns ett enormt behov av den typen av koncept och produkter som Camanio Care har, och planerar att ha kommande år, finns alltid en tröghet i marknaden som gör att implementering på bred front tar längre tid än förväntat. Krafter vi inte styr över såsom den finansiella och politiska situationen i olika delar av världen kan också påverka tempot i utvecklingen av marknaden, och därmed vår utveckling, både negativt och positivt.

Konkurrenter

Det pågår många satsningar och innovationsprojekt inom området välfärdsteknik. De flesta aktörer är dock i dagsläget relativt små. Om en större aktör bestämmer sig för en omfattande satsning och konkurrerande produktutveckling kan detta medföra risker i form av försämrad försäljning.

Utvecklingsutgifter

Camanio Care kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde. Produktutvecklingsprojekt kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet när det gäller tid och kostnad. Detta medför risk att en planerad produktutveckling blir mer kostnadskrävande än planerat och tar längre tid än beräknat.

Politisk risk

Camanio Care är på olika sätt verksam i många olika länder. Risker kan uppstå genom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder. Bolaget kan också påverkas negativt av eventuella inrikespolitiska beslut. Det finns risk att ovanstående kan medföra negativa konsekvenser för bolagets verksamhet och resultat.

Valutarisker

Externa faktorer såsom inflation, valuta- och ränteförändringar, tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Det finns risk att Camanio Cares framtida intäkter och aktievärdering kan bli negativt påverkade av dessa faktorer, vilka står utom bolagets kontroll. En del av försäljningsintäkterna härrör från många olika länder. Valutakurser kan väsentligen förändras.



Bolagsstyrning

Ägarförhållanden

Aktien

Camanio Care AB (publ) är listad på Spotlight Stock Market (tidigare Aktietorget) under kortnamnet CARE. Per 31 december 2018 var 16 674 539 aktier utgivna. Samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Efter registrering av emissionerna 2019-01-28 har bolaget totalt 20 261 683 aktier, 2 429 557 teckningsoptioner och 1 080 000 personaloptioner.

Aktieägartabell per den 31 december 2018

Här listas Bolagets 10 största ägare.

| Namn | Antal aktier | Andel av röster och kapital |
|--|--------------|-----------------------------|
| Brighter AB (publ) | 3 126 236 | 18,75 % |
| Eminova Fondkommission AB (för annans räkning) | 2 108 603 | 12,65 % |
| Hemmingsson Partners AB | 1 247 500 | 7,48 % |
| Försäkringsbolaget Avanza Pension | 979 772 | 5,88 % |
| Kinovo Group AB | 705 702 | 4,23 % |
| Recall Capital Nordic AB | 599 154 | 3,59 % |
| Truls Sjöstedt | 363 398 | 2,18 % |
| Escritura AB | 279 076 | 1,67 % |
| Export Assist Sweden AB | 260 144 | 1,56 % |
| Henrik Norström | 224 144 | 1,34 % |

Årsstämma

Årsstämma för Camanio Care AB (publ) kommer att hållas den 4 juni 2019, kl. 11.00 i bolagets lokaler på adress Hästholmsvägen 32, 6tr, Nacka. Kallelse till årsstämman finns tillgänglig på Camanio Cares webbplats www.camanio.com.

Styrelsen föreslår att ingen aktieutdelning lämnas för räkenskapsåret den 1 januari till den 31 december 2018.

Årsredovisningen finns tillgänglig från den 14 maj 2019 på bolagets webbplats, www.camanio.com.

Styrelse

Pia Hennermark Engholm

Styrelseordförande (sedan november 2016)

Pia Engholm har en civ ek DHS från Handelshögskolan i Stockholm och en CEMS Master från ESADE Business School i Barcelona. Pia har en bakgrund som serieentreprenör där hon har startat och drivit bolag inom utbildning, konsulting och medicinteknik/försäljning. Hon har lång erfarenhet av att leda bolag från start-up till en etablerad verksamhet, oftast med tyngdpunkten på exportdriven försäljning. De senaste åren har Pia även varit aktiv som investerare och styrelseledamot, och hon är främst inriktad på bolag inom medicinteknik, simulering och robotik.



Karsten Inde

Styrelseledamot (sedan januari 2017)

Karsten Inde har arbetat som entreprenör inom vård och omsorg. Sedan 1976 har han byggt ett flertal företag som nått miljardomsättning, bl a Frösunda och Team Olivia. Under senare tid har Inde investerat i start-up företag inom medicin och miljö som Atrogi och Exeger och inom bygg och fastigheter som Gotlandsbyggen AB och Hemsehem AB. Inde är också aktiv inom socialt arbete inom idrott och utbildning både i Sverige och i resurssvaga länder som Moldavien och i Karibien.



Petra Kaur Ljungman

Styrelseledamot (sedan november 2016)

Petra Kaur Ljungman innehar en MSc i Biologi vid Umeå Universitet och har forskat inom farmakologi vid Karolinska Institutet. Petra har lång erfarenhet från ledande roller inom försäljning och marknadsföring från bolag på läkemedelsmarknaden som Astra Zeneca, Sanofi samt från reklam- och digitala strategibyråer som Nightingale, Ogilvy/INGO och Great Clarity. Petra arbetar som konsult inom kommunikation och marknadsstrategi sedan 2013.



Johanna Rastad

Styrelseledamot (sedan april 2018)

Johanna Rastad har en examen som civilekonom med flerårig bakgrund från finansmarknaden. Johanna har en gedigen erfarenhet från vård- och omsorgssektorn med flera ledande befattningar på bland annat Kry och Team Olivia Group. Johannas internationella bakgrund medför en god förståelse för den internationella exportmarknaden. Johanna arbetar som affärsutvecklingschef på Humana.



Niclas Lilja

Styrelseledamot (sedan februari 2019)

Niclas Lilja har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm och en fil kand från Stockholm universitet. Niclas har en bakgrund som kommunikationschef, investerare och rådgivare i tillväxtbolag. Han var en av de första anställda på 3 i Norden och har också varit informationschef på OMX, Neonet och Qliro Group samt haft en forskartjänst på Stanford University. Sedan några år är Niclas ordförande för Propel Capital som finansierat över 100 start-ups i Stockholm.



Marianne Ramel

Styrelseledamot (sedan februari 2019)

Marianne har en juristutbildning från Lunds universitet och även en motsvarande engelsk solicitor examen från College of Law i London. Vid universitetet i Lund studerade Marianne också mandarin. Sina studier i mandarin har hon senare fortsatt på såväl Nankai Universitet i Tianjin Kina som på Middlebury College, USA. Hon har vidare bedrivit forskningsstudier vid Chinese Academy of Social Science (CASS) i Peking, samt vid Raoul Wallenbergs Institutet i Lund. Hennes intresse för mänskliga rättigheter ledde henne också till Förenta Nationernas center för mänskliga rättigheter i New York.

Marianne är delägare på advokatfirman DLA Piper Sweden och ansvarar för byråns China desk i Sverige. Marianne var verksam som solicitor både i City of London och i Beijing i över 16 år innan hon återvände till Sverige 2012.



Styrelse per den 1 maj 2019

Under 2018 har även Johan Lidén arbetat i styrelsen, ett uppdrag han frånträdde den 20 februari 2019.

Företagsledning

Catharina Borgenstierna, VD

Catharina Borgenstierna har en examen som civilekonom och medicinteknisk ingenjör från Stockholms universitet, samt en Executive MBA från Handelshögskolan i Stockholm. Catharina har mer än 20 års erfarenhet med marknadsföring och försäljning på ledande positioner inom medicinteknik och telekom. Till exempel har Catharina arbetat inom Getinge-gruppen på Maquet Critical Care och på Siemens. Under sin karriär har Catharina ansvarat för framgångsrika projekt där man gått från idé till internationell lansering med efterföljande försäljning och support. Hon har också lett team och organisationer av olika storlekar med stor framgång.



Tomas Werelius, CFO

Tomas Werelius är en erfaren CFO med bakgrund från ledande positioner inom såväl privat som offentlig sektor. Tomas har bland annat varit med och byggt upp Addici Securitys verksamhet och även arbetat i tio år på stadsledningskontorets finansavdelning i Stockholms stad. Tomas har stor erfarenhet av kvalitetsprocesser, förhandling, budgetering, analytisk förmåga och bokföring.



Daniel Berlin, CTO

Daniel Berlin har mer än 20 års erfarenhet av mjukvaruutveckling, mjukvaruleverans och ledande positioner inom många olika områden, bland annat handhållna enheter, medicinsk mjukvara, webbapplikationer och affärssystem. Daniel har bland annat arbetat på Viktoriainstitutet, Guide Konsult och Vattenfall. Daniel har ansvarat för att framgångsrikt leda förändringsarbete i organisationer för att etablera nya mjukvarusystem och implementera en tillhörande supportorganisation. Daniel har också framgångsrikt lett team av varierande storlek.



Victoria Wang, COO (från 23 april 2019)

Victoria Wang har en magisterexamen i biomedicin från Karolinska Institutet (KI) samt en magisterexamen i företagsledning från Handelshögskolan i Stockholm. De senaste åren har hon arbetat på EY, bland annat som M&A-rådgivare inom teknologi- och mediasektorn och med EY:s affärsutveckling med särskilt fokus mot Kina.



Räkenskaper

Resultaträkningar

| | tkr | Not | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|-----|-----|----------------------------|----------------------------|----------------------------|----------------------------|
| | | | 2018-01-01 – 2018-12-31 | 2017-01-01 – 2017-12-31 | 2018-01-01 – 2018-12-31 | 2017-01-01 – 2017-12-31 |
| Rörelsens intäkter m.m. | | | | | | |
| Nettoomsättning | 3 | | 11 466 | 6 604 | 10 856 | 6 321 |
| Övriga rörelseintäkter | 4 | | 2 956 | 675 | 2 938 | 675 |
| Summa intäkter | | | 14 422 | 7 279 | 13 794 | 6 996 |
| Rörelsens kostnader | | | | | | |
| Handelsvaror | | | -5 898 | -3 078 | -5 983 | -2 989 |
| Övriga externa kostnader | | | -11 780 | -10 082 | -11 153 | -10 165 |
| Personalkostnader | 5 | | -11 430 | -8 237 | -11 579 | -8 237 |
| Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | | | -2 943 | -2 606 | -1 636 | -684 |
| Övriga rörelsekostnader | | | -62 | -78 | -62 | -76 |
| Summa kostnader | | | -32 113 | -24 081 | -30 413 | -22 151 |
| Rörelseresultat | | | -17 691 | -16 802 | -16 619 | -15 155 |
| Resultat från finansiella poster | | | | | | |
| Ränteintäkter och liknande | | | 35 | - | 25 | - |
| Räntekostnader och liknande | 6 | | -1 478 | -133 | -1 660 | -86 |
| Summa finansiella poster | | | -1 443 | -133 | -1 635 | -86 |
| Resultat efter finansiella poster | | | -19 134 | -16 935 | -18 255 | -15 241 |
| Skatt på årets resultat | 7 | | 162 | 151 | - | -34 |
| Årets resultat | | | -18 972 | -16 784 | -18 255 | -15 275 |
| Hänförligt till: | | | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | | | -18 972 | -16 784 | | |
| Årets resultat | | | -18 972 | -16 784 | | |

Beloppen i tabellerna är avrundade och summerar därför inte exakt

Balansräkningar

| | Tkr | Not | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|-----|-----|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | | | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Tillgångar | | | | | | |
| Anläggningstillgångar | | | | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | | | | | | |
| Balanserade utvecklingsarbeten | 8 | | 10 169 | 11 593 | 9 573 | 10 783 |
| Patent och varumärken | 9 | | 2 291 | 3 153 | 11 | 14 |
| Goodwill | 10 | | 2 989 | 1 275 | 975 | 1 275 |
| | | | 15 449 | 16 021 | 10 559 | 12 072 |
| Materiella anläggningstillgångar | | | | | | |
| Inventarier, verktyg och installationer | 11 | | 674 | 438 | 630 | 438 |
| | | | 674 | 438 | 630 | 438 |
| Finansiella anläggningstillgångar | | | | | | |
| Andelar i koncernföretag | 12 | | | | 16 695 | 14 912 |
| Långfristiga fordringar hos koncernföretag | | | | | 1 400 | - |
| | | | | | 18 095 | 14 912 |
| Summa anläggningstillgångar | | | 16 123 | 16 459 | 29 284 | 27 422 |
| Omsättningstillgångar | | | | | | |
| Varulager m.m. | | | | | | |
| Färdiga varor och handelsvaror | | | 2 410 | 1 162 | 2 143 | 1 111 |
| Förskott till leverantörer | | | 696 | 195 | 696 | 195 |
| | | | 3 106 | 1 357 | 2 839 | 1 306 |
| Kortfristiga fordringar | | | | | | |
| Kundfordringar | | | 6 977 | 2 278 | 6 816 | 1 473 |
| Fordringar hos koncernföretag | | | - | - | 2 900 | 1 172 |
| Aktuell skattefordran | | | 15 | 10 | 13 | - |
| Övriga fordringar | | | 1 127 | 475 | 207 | 474 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | | | 1 425 | 301 | 417 | 300 |
| | | | 9 544 | 3 064 | 9 353 | 3 419 |
| Kassa och bank | | | 2 451 | 5 093 | 985 | 4 354 |
| Summa omsättningstillgångar | | | 15 101 | 9 514 | 14 177 | 9 079 |
| Summa tillgångar | | | 31 225 | 25 973 | 43 462 | 36 501 |

Beloppen i tabellerna är avrundade och summerar därför inte exakt

| | Tkr | Not | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|-----|-----|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | | | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Eget kapital och skulder | | | | | | |
| Eget kapital | | | | | | |
| Bundet eget kapital | | | | | | |
| Aktiekapital | 13 | | 3 335 | 3 113 | 3 335 | 3 113 |
| Ej registrerat aktiekapital | | | 717 | - | 717 | - |
| | | | | | 4 052 | 3 113 |
| Fritt eget kapital | | | | | | |
| Övrigt tillskjutet kapital/Överkursfond | | | 57 558 | 51 134 | 21 794 | 30 645 |
| Annat eget kapital inklusive årets resultat | | | -58 224 | -38 478 | | |
| Balanserat resultat | | | | | - | - |
| Årets resultat | | | | | -18 255 | -15 275 |
| | 14 | | | | 3 539 | 15 370 |
| Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare | | | 3 386 | 15 769 | | |
| Summa eget kapital | | | 3 386 | 15 769 | 7 591 | 18 483 |
| Avsättningar | | | | | | |
| Uppskjuten skatteskuld | 7 | | 511 | 697 | - | - |
| Övriga avsättningar | 15 | | 1 250 | - | 1 250 | - |
| Summa avsättningar | | | 1 761 | 697 | 1 250 | - |
| Långfristiga skulder | | | | | | |
| Skulder till kreditinstitut | 16 | | 636 | 1 274 | 163 | 496 |
| Skulder till koncernföretag | | | - | - | 9 900 | 9 900 |
| Övriga skulder | | | 12 000 | - | 12 000 | - |
| Summa långfristiga skulder | | | 12 636 | 1 274 | 22 063 | 10 396 |
| Kortfristiga skulder | | | | | | |
| Konvertibelt lån | 17 | | - | 3 296 | - | 3 296 |
| Skulder till kreditinstitut | 16 | | 930 | 674 | 597 | 397 |
| Förskott från kunder | | | 34 | - | 34 | - |
| Leverantörsskulder | | | 2 866 | 1 667 | 2 440 | 1 510 |
| Övriga skulder | | | 3 870 | 483 | 3 800 | 360 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 18 | | 5 742 | 2 113 | 5 687 | 2 059 |
| Summa kortfristiga skulder | | | 13 442 | 8 233 | 12 558 | 7 622 |
| Summa eget kapital och skulder | | | 31 225 | 25 973 | 43 462 | 36 501 |

Kassaflödesanalyser

| | Tkr | Not | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|-----|-----|----------------------------|----------------------------|----------------------------|----------------------------|
| | | | 2018-01-01 – 2018-12-31 | 2017-01-01 – 2017-12-31 | 2018-01-01 – 2018-12-31 | 2017-01-01 – 2017-12-31 |
| Den löpande verksamheten | | | | | | |
| Rörelseresultat | | | -17 691 | -16 802 | -16 620 | -15 155 |
| Justering för poster som inte ingår i kassaflödet | 19 | | 2 959 | 2 606 | 2 672 | 683 |
| Erhållen ränta | | | 35 | - | 25 | - |
| Betald ränta | | | -1 042 | -133 | -1 224 | -86 |
| Betald inkomstskatt | | | -30 | -27 | -13 | - |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital | | | -15 769 | -14 356 | -15 160 | -14 558 |
| Förändringar av rörelsekapital | | | | | | |
| Förändring av varulager | | | -1 053 | -501 | -1 152 | -739 |
| Förändring av kundfordringar | | | -4 569 | -851 | -5 334 | -408 |
| Förändring av övriga kortfristiga fordringar | | | -1 482 | 2 254 | -4 720 | 1 314 |
| Förändring av leverantörsskulder | | | 796 | 929 | 930 | 948 |
| Förändring av övriga kortfristiga skulder | | | 3 320 | 1 076 | 4 666 | 1 385 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | | -18 757 | -11 449 | -20 770 | -12 058 |
| Investeringsverksamheten | | | | | | |
| Förvärv av immateriella anläggningstillgångar | | | - | -1 499 | - | -11 484 |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar | | | -370 | -47 | - | -560 |
| Förvärv av koncernföretag | 20 | | -425 | - | -533 | - |
| Årets lämnade aktieägartillskott | | | - | - | - | -89 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | | -795 | -1 546 | -533 | - 12 133 |
| Finansieringsverksamheten | | | | | | |
| Nyemissioner under året | | | 4 457 | 10 189 | 4 529 | 10 239 |
| Upptagna lån | | | 16 042 | 8 868 | 16 042 | 18 766 |
| Amortering lån | | | -2 886 | -2 107 | -2 637 | -1 397 |
| Återbetalt aktieägartillskott | | | -742 | -5 555 | - | -5 555 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | | 16 941 | 11 395 | 17 934 | 22 053 |
| Årets kassaflöde | | | | | | |
| Likvida medel vid årets början | | | -2 611 | -1 600 | -3 369 | -2 138 |
| Kursdifferens i likvida medel | | | 5 093 | 6 701 | 4 354 | 6 491 |
| | | | -31 | -7 | - | - |
| Likvida medel vid årets slut | 21 | | 2 451 | 5 093 | 985 | 4 353 |

Beloppen i tabellerna är avrundade och summerar därför inte exakt

Redovisningsprinciper och noter

Noter

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Koncernens och moderföretagets finansiella rapporter har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 (K3). Tillämpade principer är oförändrade jämfört med föregående år.

De viktigaste redovisnings- och värderingsprinciperna som har använts vid upprättande av de finansiella rapporterna sammanfattas nedan. I de fall moderföretaget tillämpar avvikande principer anges dessa under *Moderföretaget* nedan.

Koncernredovisningen presenteras i valutan SEK som också är moderföretagets redovisningsvaluta.

Principer för Koncernen

Koncernredovisningens grunder

I koncernredovisningen konsolideras moderföretaget och samtliga dotterföretags verksamheter fram till och med moderföretagets bokslutsdatum. Dotterföretag är alla företag i vilka koncernen har rätten att utforma företagets finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Koncernen uppnår och utövar bestämmande inflytande genom att inneha över hälften av rösterna. Alla dotterföretag har samma balansdag och belopp som redovisas i de finansiella rapporterna för dotterföretag har justerats där så krävs för att säkerställa överensstämmelse med koncernens redovisningsprinciper.

Alla dotterföretag är helägda varför koncernen inte har några innehav utan bestämmande inflytande. Koncernens resultat är därmed i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

Koncerninterna transaktioner och balansposter elimineras i sin helhet vid konsolidering.

Förvärvsmetoden

Koncernen tillämpar förvärvsmetoden vid redovisning av rörelseförvärv innebärande att det redovisade värdet av moderföretagets andelar i koncernföretag elimineras genom att avräknas mot dotterföretagets egna kapital vid förvärvet.

Moderföretaget upprättar en förvärvsanalys per förvärvstidpunkten för att identifiera koncernens anskaffningsvärde, dels för andelarna, dels för dotterföretagets tillgångar, avsättningar och skulder. Rörelseförvärvet redovisas i koncernen från och med förvärvstidpunkten.

Anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten beräknas som summan av köpeskillingen, dvs:

- verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument
- utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet
- tilläggsköpeskillning eller motsvarande, om detta kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Koncernen redovisar identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i rörelseförvärv oavsett om de har redovisats tidigare i det förvärvade företagets finansiella rapporter före förvärvet. Förvärvade tillgångar och övertagna skulder värderas vanligen till det verkliga värdet per förvärvstidpunkten.

Goodwill fastställs efter separat redovisning av identifierbara immateriella tillgångar. Den beräknas som det överskjutande beloppet av summan av a) verkligt värde för köpeskillning, b) redovisat belopp för eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget och c) verkligt värde per förvärvstidpunkten för eventuell befintlig ägarandel i det förvärvade företaget, och de verkliga värden per förvärvstidpunkten för identifierbara nettotillgångar.

Utländska dotterföretag har omräknats med tillämpning av dagskursmetoden. Dagskursmetoden innebär att samtliga tillgångar, avsättningar och skulder omräknas till balansdagens kurs och att samtliga poster i resultaträkningen omräknas till genomsnittskurs. Uppkomna kursdifferenser förs direkt till eget kapital.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3) kap. 7 enligt indirekt metod. Kassaflödesanalysen visar koncernens förändringar av likvida medel under räkenskapsåret och omfattar endast transaktioner som medfört in- och utbetalning.

Principer resultaträkningen

Intäkter

Koncernens intäkter består av olika intäktstillflöden; service och support, försäljning av varor och hyresavtal samt abonnemangsentäkter för tjänster levererade i Vitals plattform. Intäkterna redovisas i posten Nettoomsättning och värderas till det verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas för varor som levererats och tjänster som utförts, dvs till försäljningspris exklusive rabatter och liknande prisavdrag samt mervärdesskatt.

Service och support

Koncernen erhåller tjänsteintäkter genom service- och supportavtal. Dessa avser ett obestämt antal aktiviteter under en bestämd tidsperiod och ersättningen redovisas därför linjärt över avtalens löptid.

Abonnemangsintäkter

Koncernen erhåller abonnemangsintäkter genom tjänsteavtal. Dessa avser tjänster under en bestämd tidsperiod och ersättningen redovisas därför linjärt över avtalens löptid.

Försäljning av varor

Intäkter från försäljning av varor redovisas i resultaträkningen när väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, vilket normalt infaller när varan anländer köparen. Intäkter värderas med hänsyn tagen till rabatter och efter avdrag för moms.

Hysesavtal

Hysesintäkterna redovisas i den period som hyran avser.

Övriga rörelseintäkter

Övriga rörelseintäkter avser intäkter från aktiviteter utanför koncernens huvudsakliga verksamhet. Erhållna bidrag som inte hänför sig till förvärv av en anläggningstillgång redovisas som övrig rörelseintäkt när prestationen utförs.

Låneutgifter

Samtliga låneutgifter kostnadsförs i den period som de hänförs till och redovisas i posten Räntekostnader och liknande.

Principer balansräkningen

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerad värdeminskning. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas nyttjandeperiod. Avskrivningar framgår av not för respektive balanspost. Inga låneutgifter inkluderas i anskaffningsvärdet.

Balanserade utvecklingsutgifter

I de fall immateriella anläggningstillgångar förvärvas genom intern upparbetning delas de upp i en forskningsfas och en utvecklingsfas. Samtliga utgifter som härrör från koncernens forskningsfas redovisas som kostnad i den period då de uppkommer. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar vilket innebär att samtliga utgifter för utvecklingen redovisas som en tillgång om samtliga följande villkor är uppfyllda:

- 1) Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas,
- 2) Företagets avsikt är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den,
- 3) Det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången,
- 4) Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar,

- 5) Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången, och
- 6) De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av aktiverade utvecklingsutgifter innefattar externa utgifter för konsulter, utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader. Övriga utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier kostnadsförs när de uppstår.

Avskrivningar påbörjas när tillgången är klar att användas. Avskrivningen görs linjärt över den bedömda nyttjandeperioden med hänsyn till eventuellt väsentligt restvärde. Den beräknade nyttjandeperioden uppgår till 10 år och motiveras med att det tar lång tid att kommersialisera produkterna.

Goodwill samt Patent och varumärken

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för ett rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och skulder. Avskrivning sker linjärt över den beräknade nyttjandeperioden. Beräknad nyttjandeperiod för goodwill uppgår till 5 år och patent och varumärken till 10 år.

Borttagande från balansräkningen

Immateriella anläggningstillgångar tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inte framtida ekonomiska fördelar väntas från användning, utrangering eller avyttring av tillgången.

När immateriella anläggningstillgångar avyttras bestäms realisationsresultatet som skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde och redovisas i resultaträkningen i någon av posterna Övriga rörelseintäkter eller Övriga rörelsekostnader.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerad värdeminskning. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas nyttjandeperiod.

Avskrivningar görs linjärt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod med hänsyn till eventuellt väsentligt restvärde. Den beräknade nyttjandeperioden uppgår till 3-10 år.

Avskrivningar framgår av not för respektive balanspost. Inga låneutgifter inkluderas i anskaffningsvärdet.

Borttagande från balansräkningen

Materiella anläggningstillgångar tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inte framtida ekonomiska fördelar väntas från användning, utrangering eller avyttring av tillgången. När materiella anläggningstillgångar avyttras bestäms realisationsresultatet som skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade

värde och redovisas i resultaträkningen i någon av posterna Övriga rörelseintäkter eller Övriga rörelsekostnader.

Prövning av nedskrivningsbehov av immateriella och materiella anläggningstillgångar
Per varje balansdag görs en bedömning av om det föreligger någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Finns det en sådan indikation görs en nedskrivningsprövning genom att beräkna tillgångens återvinningsvärde. Om återvinningsvärdet understiger redovisat värde görs en nedskrivning som kostnadsförs.

Leasing

Leasingavtal klassificeras vid leasingavtalets ingående antingen som finansiell eller operationell leasing. Företaget har klassificerat alla nuvarande leasingavtal som operationella.

Företaget är leasetagare och kostnadsför leasingavgifter avseende operationella leasingavtal linjärt över leasingperioden. Tillhörande kostnader, såsom underhåll och försäkring, kostnadsförs när de uppkommer.

Varulager

Varulagret värderas enligt lägsta värdets princip, dvs till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in-, först ut-principen.

Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade pris som varan kan säljas för enligt villkor som är normala i verksamheten minskat med eventuella tillämpliga försäljningskostnader som direkt kan hänföras till försäljningstransaktionen.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet medan differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när Koncernen blir part i det finansiella instrumentets avtalsmässiga villkor. Samtliga finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet.

Kundfordringar och övriga fordringar

Kundfordringar värderas till anskaffningsvärde med avdrag för befarade förluster. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Finansiella långfristiga skulder och leverantörsskulder redovisas såväl vid första redovisningstillfället som i efterföljande värdering till upplupet anskaffningsvärde, vilket normalt är detsamma som verkligt värde (transaktionsvärdet) vid anskaffningstidpunkten med tillägg av direkt hänförliga transaktionsutgifter.

Emissionsutgifter och andra låneutgifter än ränta redovisas som en korrigerig av lånets anskaffningsvärde och periodiseras som en del av lånets räntekostnad enligt effektivräntemetoden.

Nedskrivningar av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedömer koncernen om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av de finansiella anläggningstillgångarna.

Inkomstskatter

Inkomstskatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatt redovisas i resultaträkningen utom då den underliggande transaktionen redovisas i eget kapital varvid även tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuella skattefordringar och skatteskulder respektive uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas i de fall det finns en legal kvittningsrätt.

Aktuell skatt

Aktuell skatt är skattekostnaden för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen och nuvärdesberäknas inte.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser. Uppskjuten skatt beräknas med hjälp av balansräkningsmetoden på samtliga temporära skillnader, dvs. skillnader mellan de redovisade värdena för tillgångar och skulder och deras skattemässiga värden. Ingen avsättning görs för uppskjuten skatt på temporära skillnader som hänför sig till innehav i dotterföretag eftersom Koncernen kan styra tidpunkt för återföring av de temporära skillnader och en sådan återföring inte kommer ske inom en överskådlig framtid.

Ingen avsättning görs dock för uppskjuten skatt vid den första redovisningen av goodwill.

Förändring av uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel och disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda, exempelvis löner, semesterersättningar och bonus, är ersättningar till anställda som förfaller inom 12 månader från balansdagen det år som den anställde tjänat in ersättningen. Kortfristiga ersättningar värderas till det odiskonterade beloppet som företaget förväntas betala till följd av den outnyttjade rättigheten.

Ersättningar efter avslutad anställning

Företaget tillhandahåller ersättningar efter avslutad anställning i form av pensioner genom olika avgiftsbestämda planer.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

Företaget betalar fastställda avgifter till andra juridiska personer avseende flera statliga planer och försäkringar för enskilda anställda. Företaget har inga legala eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter utöver betalningar av den fastställda avgiften som redovisas som en kostnad i den period där den relevanta tjänsten utförs.

Eventualförpliktelser

Som eventualförpliktelser redovisas:

- en möjlig förpliktelse till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av att en eller flera osäkra händelser, som inte helt ligger inom koncernens kontroll, inträffar eller uteblir, eller
- en befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas i moderföretaget som i koncernen, förutom i de fall som anges nedan.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag värderas till anskaffningsvärde eventuellt minskat med nedskrivningar. Utdelningar från dotterföretag redovisas som intäkt.

Aktieägartillskott

Moderföretaget redovisar lämnade aktieägartillskott som en ökning av värdet på andelarna i dotterföretaget.

Återbetalningar av aktieägartillskott minskar det redovisade värdet på andelarna i dotterföretaget.

Leasing

Samtliga leasingavgifter avseende finansiella och operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

När finansiella rapporter upprättas måste styrelsen och den verkställande direktören i enlighet med tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper göra vissa uppskattningar, bedömningar och antaganden som påverkar redovisning och värdering av tillgångar, avsättningar, skulder, intäkter och kostnader. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer definitionsmässigt sällan att motsvara det verkliga resultatet.

De områden där sådana uppskattningar och bedömningar kan ha stor betydelse för moderbolaget och koncernen, och som därmed kan påverka resultat- och balansräkningarna i framtiden, beskrivs nedan.

Betydande bedömningar och osäkerhet i uppskattningar

Följande är betydande bedömningar som har gjorts vid tillämpning av de av företagets redovisningsprinciper som har den mest betydande effekten på de finansiella rapporterna.

Immateriella tillgångar

Styrelsen bedömer löpande värdet på koncernens immateriella tillgångar. Viktiga antaganden för att bedöma huruvida ett eventuellt nedskrivningsbehov uppstått utgörs primärt av en bedömning av framtida omsättningstillväxt och rörelsemarginal. Ifall indikation på nedskrivningsbehov uppstår genomförs ett nedskrivningstest.

Bedömning av uppskjutna skattefordringar

Koncernen och moderbolaget har underskottsavdrag som inte redovisas som uppskjuten skattefordran. Bedömningen av i vilken omfattning uppskjutna skattefordringar kan redovisas baseras på en bedömning av sannolikheten av framtida skattepliktiga intäkter mot vilka uppskjutna skattefordringar kan utnyttjas. Dessa underskottsavdrag redovisas därför som tillgång först när koncernen och moderbolaget etablerat en resultatnivå som styrelsen med säkerhet bedömer leda till skattemässiga överskott.

Värdering av aktier i dotterföretag

Moderbolaget gör varje år per bokslutsdatum en bedömning av huruvida bokfört värde på aktier i dotterföretag över- eller understiger återvinningsvärdet på respektive dotterföretag. Om det visar sig att återvinningsvärdet understiger det bokförda värdet i något fall så skrivs detta bokförda värde ned till återvinningsvärdet.

Not 3 Nettoomsättning

| | Koncernen 2018 | Moderbolaget 2018 |
|---------------------------------------|-------------------|----------------------|
| <i>Nettoomsättningen per marknad:</i> | | |
| <i>Sverige</i> | 9 377 | 8 583 |
| <i>Europa</i> | 725 | 725 |
| <i>USA</i> | 911 | 1 095 |
| <i>Övriga länder</i> | 453 | 453 |
| | 11 466 | 10 856 |

Not 4 Övriga rörelseintäkter

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|------------------------------|--------------|------------|--------------|------------|
| | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| Erhållna bidrag för personal | 2 592 | 637 | 2 592 | 637 |
| Valutakursvinster | 95 | 33 | 95 | 33 |
| Övriga rörelseintäkter | 269 | 5 | 251 | 5 |
| | 2 956 | 675 | 2 938 | 675 |

Not 5 Personal och ersättningar till anställda

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|-------------------------------|-----------|------|--------------|------|
| | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| Medelantalet anställda | 14 | 12 | 14 | 12 |

All personal i koncernen och moderbolaget är anställda i Sverige. Av koncernens och moderbolagets medelantal anställda är 9 kvinnor och 5 män.

| Löner och ersättningar | | | | |
|--|---------------|--------------|---------------|--------------|
| | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| Styrelse och verkställande direktör | 1 894 | 1 375 | 1 894 | 1 375 |
| Övriga anställda | 6 043 | 4 096 | 6 043 | 4 096 |
| | 7 937 | 5 471 | 7 937 | 5 471 |
| Sociala kostnader | | | | |
| Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör | 163 | 99 | 163 | 99 |
| Pensionskostnader övriga anställda | 444 | 331 | 444 | 331 |
| Övriga sociala kostnader | 2 642 | 1 871 | 2 642 | 1 871 |
| | 3 249 | 2 301 | 3 249 | 2 301 |
| Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader | 11 186 | 7 772 | 11 186 | 7 772 |

Avtal om avgångsvederlag

Verkställande direktören i Camanio Care AB (publ) äger rätt till ett avgångsvederlag motsvarande 6 månadslöner vid uppsägning från bolagets sida. Bolaget har även en skyldighet att erlägga pensionspremier under motsvarande period.

Optionsprogram till styrelse, ledning och anställda

Koncernen har fyra utestående optionsprogram som riktat sig till styrelseledamöter samt anställda och nyckelpersoner i Camanio Care AB (publ) (Serie I 2016/2019, Serie II 2016/2019, Serie I 2018/2021, Serie II 2018/2021). Optionsprogrammen syftar till att dels fungera som en

ersättningsmekanism för styrelseledamöter samt som ett effektivt verktyg för att knyta duktiga medarbetare närmare bolaget.

Serie I 2016/2019

Optionsprogrammet omfattar 125 000 teckningsoptioner som erbjudits och tecknats av styrelseledamöterna i Camanio Care AB (publ) under 2016. Teckningsoptionerna innehas av Pia Hennermark Engholm, Johan Lidén samt Pehr-Johan Fager. För varje teckningsoption har innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie mot kontant betalning till en teckningskurs av 10,50 kronor. Samtliga optionsinnehavare har ingått ett optionsavtal med Bolaget som under vissa förutsättningar ger Bolaget rätt att återköpa teckningsoptionerna. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna kan äga rum dels (i) under en period om en månad efter att bolagets halvårsrapport 2019 har offentliggjorts, och dels (ii) under en period med start dagen efter att bolagets kvartalsrapport för Q3 2019 har offentliggjorts tom 31 december 2019.

Serie II 2016/2019

Optionsprogrammet omfattar 230 000 teckningsoptioner som erbjudits och tecknats av anställda och nyckelpersoner inom bolaget (inkl. VD Catharina Borgenstierna). För varje teckningsoption har innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie mot kontant betalning till en teckningskurs av 10,50 kronor. Samtliga optionsinnehavare har ingått ett optionsavtal med bolaget som under vissa förutsättningar ger Bolaget rätt att återköpa teckningsoptionerna. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna kan äga rum dels (i) under en period om en månad efter att bolagets halvårsrapport 2019 har offentliggjorts, och dels (ii) under en period med start dagen efter att bolagets kvartalsrapport för Q3 2019 har offentliggjorts tom 31 december 2019.

Serie I 2018/2021

Optionsprogrammet omfattar 125 000 teckningsoptioner som erbjudits och tecknats av styrelseledamöterna i Camanio Care AB (publ) under 2018. Teckningsoptionerna innehas av Pia Hennermark Engholm, Petra Kaur Ljungman, Johanna Rastad, Johan Lidén samt Karsten Inde. För varje teckningsoption har innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie mot kontant betalning till en teckningskurs av 6,50 kronor. Samtliga optionsinnehavare har ingått ett optionsavtal med bolaget som under vissa förutsättningar ger Bolaget rätt att återköpa teckningsoptionerna. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna kan äga rum dels (i) under en period om en månad efter att bolagets halvårsrapport 2020 har offentliggjorts, och dels (ii) under en period med start dagen efter att bolagets kvartalsrapport för Q3 2020 har offentliggjorts tom 31 januari 2021.

Serie II 2018/2021

Optionsprogrammet omfattar 600 000 teckningsoptioner som erbjudits och tecknats av anställda och nyckelpersoner inom bolaget (inkl. VD Catharina Borgenstierna). För varje teckningsoption har innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie mot kontant betalning till en teckningskurs av 6,50 kronor. Samtliga optionsinnehavare har ingått ett optionsavtal med

bolaget som under vissa förutsättningar ger Bolaget rätt att återköpa teckningsoptionerna. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna kan äga rum dels (i) under en period om en månad efter att bolagets halvårsrapport 2020 har offentliggjorts, och dels (ii) under en period med start dagen efter att bolagets kvartalsrapport för Q3 2020 har offentliggjorts tom 31 januari 2021.

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|-----------------------------------|-----------|------|--------------|------|
| | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| Könsfördelning i styrelsen | | | | |
| <i>Kvinnor</i> | 60% | 40% | 60% | 40% |
| <i>Män</i> | 40% | 60% | 40% | 60% |

Koncernens och moderbolagets företagsledning består av 3 personer (inkl. VD). Av dessa är 2 personer män (66,7%) och 1 kvinna (33,3%). Företagsledningen såg likadan ut 2018 och 2017.

Not 6 Räntekostnader och liknande

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|--------------|------------|--------------|-----------|
| | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| <i>Räntekostnader från koncernföretag</i> | - | - | 237 | 28 |
| <i>Räntekostnader från övriga företag</i> | 1 478 | 133 | 1 423 | 58 |
| | 1 478 | 133 | 1 660 | 86 |

Not 7 Skatt på årets resultat

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|------------|------------|--------------|------------|
| | 2018-12-13 | 2017-12-31 | 2018-12-13 | 2017-12-31 |
| Redovisad skatt i resultaträkningen | | | | |
| <i>Aktuell skatt</i> | -24 | -35 | - | -34 |
| <i>Förändring av uppskjuten skatt</i> | 186 | 186 | - | - |
| | 162 | 151 | - | -34 |

Uppskjuten skatt

| | Koncernen | |
|--|------------|------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| <i>Uppskjutna skatteskulder som uppstår till följd av temporära skillnader är enligt följande:</i> | | |
| <i>Uppskjuten skatteskuld</i> | | |
| <i>Immateriella anläggningstillgångar</i> | 511 | 697 |
| | 511 | 697 |

Not 8 Balanserade utvecklingsarbeten

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 14 667 | 3 754 | 12 196 | 2 211 |
| Omklassificering | - | 10 913 | - | - |
| Förvärv genom inkrämsöverlåtelse | - | - | - | 9 985 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 14 667 | 14 667 | 12 196 | 12 196 |
| Ingående avskrivningar | -3 074 | -1 135 | -1 413 | -1 077 |
| Omklassificering | - | -539 | - | - |
| Årets avskrivningar | -1 424 | -1 400 | -1 210 | -336 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -4 498 | -3 074 | -2 623 | -1 413 |
| Redovisat värde | 10 169 | 11 593 | 9 573 | 10 783 |

Not 9 Patent och varumärken

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|---------------|---------------|--------------|-------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 4 388 | 4 388 | 164 | 164 |
| Årets aktivering | - | - | - | - |
| Anskaffning genom förvärv av dotterföretag | - | - | - | - |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 4 388 | 4 388 | 164 | 164 |
| Ingående avskrivningar | -1 235 | -375 | -150 | -149 |
| Årets avskrivningar | -862 | -860 | -3 | -1 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -2 097 | -1 235 | -153 | -150 |
| Redovisat värde | 2 291 | 3 153 | 11 | 14 |

Not 10 Goodwill

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 1 500 | 10 913 | 1 500 | - |
| Förvärv av dotterföretag/inkrånsgoodwill | 2 238 | 1 500 | - | 1 500 |
| Omklassificeringar | - | -10 913 | - | - |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 3 738 | 1 500 | 1 500 | 1 500 |
| Ingående avskrivningar | -225 | -539 | -225 | - |
| Omklassificeringar | - | 539 | - | - |
| Årets avskrivningar | -524 | -225 | -300 | -225 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -749 | -225 | -525 | -225 |
| Redovisat värde | 2 989 | 1 275 | 975 | 1 275 |

Not 11 Inventarier, verktyg och installationer

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|-------------|---------------|--------------|---------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 1 473 | 1 426 | 1 446 | 886 |
| Årets inköp | 44 | 47 | - | - |
| Omklassificering från varulager | 315 | - | 315 | - |
| Utrangeringar | -901 | - | -886 | - |
| Förvärv av dotterföretag/inkrånsoverlåtelse | - | - | - | 560 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 931 | 1 473 | 875 | 1 446 |
| Ingående avskrivningar | -1 035 | -913 | -1 088 | -886 |
| Utrangeringar | 901 | - | 886 | - |
| Årets avskrivningar | -123 | -122 | -123 | -122 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -257 | -1 035 | -245 | -1 008 |
| Redovisat värde | 674 | 438 | 630 | 438 |

Not 12 Andelar i koncernföretag

| | | Moderbolaget | |
|---|----------------------------|---------------------|-------------------|
| | | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| | Ingående anskaffningsvärde | 14 912 | 14 823 |
| | Förvärv av dotterföretag | 1 783 | - |
| | Aktieägartillskott | - | 89 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | | 16 695 | 14 912 |

| Namn | Organisations- nummer | Företagets säte | Antal andelar | Kapital- andel | Rösträtts- andel | Bokfört värde |
|---|----------------------------------|----------------------------|--------------------------|---------------------------|-----------------------------|--------------------------|
| Direkt ägda: | | | | | | |
| Bestic AB | 556707-2516 | Eskilstuna | 248 202 | 100% | 100% | 14 823 |
| Vital Integration of Scandinavia AB | 559026-6002 | Stockholm | 500 | 100% | 100% | 1 783 |
| Camanio Care Inc. | | Delaware, USA | 1 | 100% | 100% | 89 |

Not 13 Aktiekapital

Aktiekapitalet i moderföretaget består enbart av till fullo betalda stamaktier med ett kvotvärde om 20 öre per aktie. Alla aktier har samma rätt till utdelning och återbetalning av insatt kapital samt motsvarar en röst på moderföretagets bolagsstämma.

| | Moderbolaget | |
|--------------------------------------|-------------------|-------------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Antal aktier vid årets ingång | 15 565 451 | 10 315 590 |
| Emissioner under året | 1 109 088 | 5 249 861 |
| Antal aktier vid årets utgång | 16 674 539 | 15 565 451 |

| Vid bokslutstidpunkten finns följande utestående optioner som ger rätt till teckning av nya aktier i bolaget: | Antal optioner | Rätt att teckna antal aktier |
|--|------------------|------------------------------|
| Serie I 2016/2019 (Optionsprogram till styrelse, Se not 5 Personal och Ersättningar till anställda) | 125 000 | 125 000 |
| Serie II 2016/2019 (Optionsprogram till nyckelpersoner och övriga anställda. Se not 5 Personal och Ersättningar till anställda) | 230 000 | 230 000 |
| TOI 2017/2020, Teckningsoptioner till samtliga aktieägare | 1 532 771 | 1 532 771 |
| TO Serie I 2018/2021 (Optionsprogram till styrelse. Se not 5 Personal och Ersättningar till anställda) | 125 000 | 125 000 |
| TO Serie II 2018/2021 (Optionsprogram till nyckelpersoner och övriga anställda. Se not 5 Personal och Ersättningar till anställda) | 600 000 | 600 000 |
| TO Serie II 2018/2019 | 896 786 | 896 786 |
| | 3 509 557 | 3 509 557 |

Genom utnyttjande av det konvertibla lånet som fanns utestående vid bokslutet 2017-12-31 har 1 109 088 aktier tecknats i bolaget under året (se not 17 Konvertibelt lån). Resterande del av lånet har återbetalts under året.

Not 14 Styrelsens förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel i kronor:

| | |
|-------------------------------------|------------------|
| Från föregående år balanserad vinst | 15 370 470 |
| Överkurs från emissioner under året | 6 423 198 |
| Årets förlust | -18 255 320 |
| Vinstmedel till förfogande | 3 538 348 |

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att 3 538 348 kr balanseras i ny räkning.

Not 15 Övriga avsättningar

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|-------------------------------------|--------------|------------|--------------|------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Avsättning för tilläggsköpeskilling | 1 250 | - | 1 250 | - |
| | 1 250 | - | 1 250 | - |

Avsättningen avser bedömd tilläggsköpeskilling vid förvärv av dotterföretaget Vital Integration of Scandinavia AB. Tilläggsköpeskillingen är resultatbaserad och utgår under en fyraårsperiod från förvärvsdatum den 11 juli 2018. Tilläggsköpeskillingen kan maximalt uppgå till 1 500 tkr.

Not 16 Långfristiga skulder

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|---------------|--------------|---------------|---------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Skulder till kreditinstitut | | | | |
| Mellan 2 till 5 år | 636 | 1 274 | 163 | 496 |
| Efter 5 år | - | - | - | - |
| | 636 | 1 274 | 163 | 496 |
| Del av skuld till kreditinstitut: | | | | |
| Skulder till kreditinstitut som redovisas under kortfristiga skulder (förfallodagar inom 1 år) | 930 | 674 | 597 | 397 |
| Summa skulder till kreditinstitut | 1 566 | 1 948 | 760 | 893 |
| Övriga långfristiga skulder * | | | | |
| Mellan 2 till 5 år | 12 000 | - | 12 000 | - |
| Efter 5 år | - | - | - | - |
| | 12 000 | - | 12 000 | - |
| Skulder till koncernföretag | | | | |
| Mellan 2 till 5 år | - | - | 9 900 | 9 900 |
| Efter 5 år | - | - | - | - |
| | - | - | 9 900 | 9 900 |
| Summa långfristiga skulder | 12 636 | 1 274 | 22 063 | 10 396 |

* Camanio Care AB (publ) tecknade 11 juli 2018 ett låneavtal om 12 000 tkr med Brighter AB (publ). Fram till och med 11 november 2018 utgick en ränta om 2% per månad. Från och med 12 november utgår en ränta om 10% på årsbasis. Löptiden är till och med 2020-01-01 och är amorteringsfritt under 2019. Långgivaren har rätt att efter 2019-03-01 påkalla riktade kvittningsemissioner löpande till 10% rabatt i förhållande till referenspriset till dess att lånet är fullt återbetalt, inklusive ränta. Referenspriset är det lägsta dagliga volymviktade genomsnittspriset (VWAP) under de senaste 15 (femton)

handelsdagarna. Som säkerhet för lånet lämnas Camanio Care AB (publ) varulager, kundfordringar och IP-rättigheter. Om betalning uteblir har Långgivaren rätt att sälja panten för att täcka sin fordran.

Not 17 Konvertibelt lån

Av det konvertibla lånet har 1 594 tkr konverterats till aktier under året genom nyemission av 1 109 088 aktier. Resterande del, 1 593 tkr, har amorterats av under året. Den utestående skulden uppgick per 31 december till 0 kr (3 296 tkr) i både koncernen respektive moderbolaget.

Not 18 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|----------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Upplupna personalkostnader | 922 | 626 | 922 | 601 |
| Övriga upplupna kostnader | 1 391 | 1 353 | 1 336 | 1 324 |
| Förutbetalda intäkter | 3 429 | 134 | 3 429 | 134 |
| | 5 742 | 2 113 | 5 687 | 2 059 |

Not 19 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|----------------------------------|--------------|--------------|--------------|------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Avskrivningar | 2 958 | 2 606 | 1 636 | 683 |
| Nedskrivning av fordran | - | - | 1 045 | - |
| Orealiserade valutakursförluster | - | - | -9 | - |
| | 2 958 | 2 606 | 2 672 | 683 |

Not 20 Förvärv av koncernföretag

Förvärv av Vital Integration of Scandinavia AB

Den 11 juli 2018 förvärvade Camanio Care AB (publ) 100 % av andelarna i Vital Integration of Scandinavia AB, org.nr 559026-6002, och erhåller därmed bestämmande inflytande i bolaget. Det förvärvade företaget är baserat i Stockholm och bedriver IT verksamhet. Genom förvärvet av Vital Integration kan koncernen nu bygga en stark digital plattform för omsorg och vård i hemmet och på särskilda boenden.

| | 2018-12-31 |
|---|-------------------|
| Anskaffningsvärde för aktierna | 1 783 |
| Redovisade värden på identifierbara nettotillgångar vid förvärvstidpunkten | |
| Tillgångar | 1 246 |
| Skulder | -1 701 |
| Nettotillgångar | -455 |
| Goodwill vid förvärvet | 2 238 |
| Köpeskillning i likvida medel | 533 |
| Likvida medel i det förvärvade företaget | -108 |
| Påverkan på koncernens likvida medel | 425 |

Not 21 Likvida medel

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|------------------------------|-------------------|-------------------|---------------------|-------------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| <i>Kassa och bank</i> | 2 451 | 5 093 | 985 | 4 354 |
| Belopp vid årets slut | 2 451 | 5 093 | 985 | 4 354 |

Not 22 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|------------|------------|--------------|------------|
| | 2018-12-31 | 2017-12-31 | 2018-12-31 | 2017-12-31 |
| Ställda säkerheter | | | | |
| För egna avsättningar och skulder: | | | | |
| <i>Företagsinteckningar</i> | 2 200 | 2 200 | 1 200 | 1 200 |
| <i>Spärrade bankmedel avseende bankgaranti Euroclear</i> | 50 | 50 | 50 | 50 |
| Långsiktigt lån Brighter* | | | | |
| <i>Varulager</i> | 2 143 | | 2 143 | |
| <i>Kundfordringar</i> | 6 816 | | 6 816 | |
| <i>IP-rättigheter</i> | 11 | | 11 | |
| *) 2018-12-31 är skuld inklusive ränta 12 435 813 kr | | | | |
| Eventalförpliktelser | | | | |
| <i>Borgen till förmån för koncernföretag</i> | - | - | 806 | 1 055 |

Not 23 Inköp och försäljning mellan koncernföretag

| | Moderbolaget | |
|--|--------------|------|
| | 2018 | 2017 |
| Andel av nettoomsättningen som avser försäljning till koncernföretag | 35% | 13% |
| Andel av kostnader för Handelsvaror och Övriga externa kostnader som avser inköp från koncernföretag | 2% | 6% |

Not 24 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

- 17 jan* Camanio Care använder Virtual Reality för att visa visioner för digital vård och omsorg i hemmet
- 18 jan* Vinnova tilldelar Camanio Care forskningsmedel för 5G-utveckling
- 28 jan* Camanio Cares företrädesemission registreras
- 6 feb* Camanio Care AB (publ) kallar till extra bolagsstämma
- 8 feb* Camanio Care löser två kommuners utmaningar med avstånd i omsorgen
- 26 feb* Camanio Care tydliggör likviditetsposition och fastställer tidsplan för emission
- 26 feb* Camanio Care samarbetar med My Possibilities för att ge bättre omsorg till personer med intellektuell funktionsnedsättning
- 26 feb* Camanio Cares aktie flyttas till Spotlights observationslista
- 27 mars* Camanio Care får finansiering på 3 miljoner kronor och har därmed kassa till slutet av juni, samt avslutar finansieringsavtalet med ESGO
- 2 april* Paketlösningar underlättar för kunder att investera i välfärdsteknik
- 12 april* Camanio Care fortsätter expandera på den kanadensiska marknaden
- 16 april* Camanio Care får sin största order på BikeAround Screen hittills
- 24 april* Camanio Care knyter skaparen av BikeAround till sig som rådgivare

Not 25 Definitioner av nyckeltal

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exkl. varulager i procent av kortfristiga skulder.

Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning.

Resultat per aktie

Årets resultat / Genomsnittligt antal aktier

Underskrifter

Nacka 2019-05-13

Pia Hennermark Engholm
Ordförande

Karsten Inde
Ledamot

Petra Kaur Ljungman
Ledamot

Niclas Lilja
Ledamot

Marianne Ramel
Ledamot

Johanna Rastad
Ledamot

Catharina Borgenstierna
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse avviker från standardutformningen och har lämnats 2019-05-13

BDO Mälardalen AB

Kristina Halvdansson
Auktoriserad Revisor